

VACATURE INTERNAL SALES MEDEWERKER

FUNCTIEOMSCHRIJVING

- Je beheerst de volledige verkoop cyclus van modulaire constructies op maat van de klant:
 - Screening van de klantenbehoeften, opmaken van gepersonaliseerde offertes en binnenhalen van orders.
 - Volgend uit het ontwerp maak je bestellijsten, bestellingen en volgt deze op zodat het project binnen de deadline kan opgeleverd worden.

ERVARING & PROFIEL

- Je beschikt over een bachelorsdiploma of gelijkwaardig door ervaring.
- Je bent een enthousiast persoon met overtuigingskracht en inlevingsvermogen zowel naar de klant als naar het bedrijf toe. Enkele jaren commerciële ervaring is een pluspunt.
- Affiniteit met bouw mag niet ontbreken en je kan beroep doen op jouw ruimtelijk inzicht. (ervaring in de metaalsector/constructie is een voordeel)
- Je drukt je vlot uit in het Nederlands. Je kan je behelpen in het Frans en/of Engels.
- Je beschikt over uitstekende communicatieve en commerciële vaardigheden, een flinke dosis mensenkennis en gezond verstand.
- Je bent niet bang om zelf initiatief te nemen en je bent een teamplayer.
- Je stuurt zelfstandig je eigen projecten en bewaart het overzicht zodat gemaakte afspraken nagekomen worden.

JOBGERELATEERDE COMPTENTIES

- Je hebt zin voor precisie in administratie en opvolging.
- Je bent gedreven en hebt een hands- on houding.
- Je bent gestructureerd, communicatief en flexibel ingesteld.

AANBOD

- Voltijds, vast contract van onbepaalde duur.
- Een aantrekkelijke verloning op basis van je ervaring, aangevuld met extralegale voordelen.
- Een uitdagende en afwisselende job, binnen een groeiende, ambitieuze KMO.
- Je komt terecht binnen een team van dynamische collega's, waar je de vrijheid en kansen krijgt om jezelf verder te ontwikkelen.
- 20 wettelijke vakantiedagen + 12 ADV dagen (40u/week)